

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Zentrale in Regensburg:

Technical Sales Project Manager (w/m)

Die sichere Kommunikation und die Vernetzung von Daten in industriellen Anwendungen – das ist unser täglich Brot. Wir sind der perfekte Partner, wo Maschinen, Anlagen und andere Geräte aus der Ferne erreicht und deren Betriebsdaten übermittelt werden müssen. Mit unseren intelligenten Lösungen und Produkten sind wir im Marktsegment Energie- und Wasserversorgung bereits Marktführer und wir positionieren uns als Premiumpartner im Bereich Maschinenbau.

Um unseren Umsatz in diesen dynamischen Märkten weiter auszubauen und um die Implementierung der IIoT voranzutreiben, arbeiten wir jeden Tag mit neuer Leidenschaft.

Ihre Aufgaben:

- Kundenprojekte verantwortlich begleiten von der Qualifizierung bis zum Auftrag
- Erstellung von Business Cases für Lösungen
- Aussteuerung der zuarbeitenden Fachabteilungen (Angebotsmanagement)
- Präsentation und Verhandlung der Lösung beim Kunden in Zusammenarbeit mit Vertrieb
- Unterstützung des Vertriebs bei der Gewinnung von Neukunden-Projekten
- Unterstützung unserer Partner (Reseller, Integratoren, Planer) bei Projektenanfragen
- Fachberatung für INSYS icom Produkte und Lösungen
- Durchführung von Trainings zu INSYS Lösungen
- Durchführung von Präsentationen auf Veranstaltungen und Messen

Sie haben Erfahrungen:

- als Consultant oder Projektleiter in der Beratung, Definition und Umsetzung von IT oder datengetriebenen Lösungen und Projekten
- mit Datennetzen, IT Sicherheit, Technologien und Produkten im Umfeld von M2M, IoT und Industrie 4.0
- Jahrelange Erfahrung in der Kalkulation von Business Cases für Lösungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik, Informatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- Betriebswirtschaftliche und rechtliche Kenntnisse (Verträge, Kalkulationen)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamorientiert sowie strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und sicheres Auftreten (Kunden und Mitarbeiter)
- Schnelles Einarbeiten in neue Lösungen, Technologien und Prozesse
- Reisebereitschaft (In- und Ausland)
- Dynamische und selbständige Persönlichkeit

Das erwartet Sie:

- Eine vielschichtige, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein motiviertes Team in einer flachen Hierarchie und agilen Arbeitsweisen
- Ein wachstumsstarkes und zukunftsorientiertes Unternehmen
- Eine leistungsorientierte Vergütung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

INSYS MICROELECTRONICS GmbH

z. Hd. Frau Martina Mulzer

Hermann-Köhl.-Str. 22

D-93049 Regensburg

Tel.: +49 941 58692-0

bewerbung@insys-tec.de www.insys-icom.de



INSYS icom

Seit 1992 ist INSYS icom der führende Technologiepartner für professionelle Datenkommunikation sowie M2M- und IoT-Kommunikationslösungen. Das Produkt- und Service-Portfolio ermöglicht neue digitale Services oder die Migration bestehender Technik im Zuge von Industrie 4.0. Endkunden und Partner können die Vorteile einer schnellen Einführung, optimierter Kosten sowie eines geringen Risikos nutzen und so komplett neue Geschäftsmodelle generieren. Technologien von INSYS icom sind dabei sicher, zuverlässig, bedienerfreundlich und in Industriequalität „made in Germany“. INSYS icom bietet professionelle Datenübertragung über LAN, DSL und Mobilfunk. Die Produkte erfüllen insbesondere die hohen Anforderungen an kritische Infrastrukturen. Klassische Anwendungen wie Fernwarten, Fernwirken oder Zustandsüberwachung lassen sich realisieren und durch die Vernetzung von Datenpunkten (z.B. Sensordaten) zu individuellen IoT-Lösungen ausbauen.

**Winning Solutions.
Grow with leading experts.**