



## Inside Sales Manager icom



### Ihre Aufgaben:

- Unterstützung bei der Gewinnung von Neukunden, insbesondere telefonische Kundenansprache
- Vertriebliche Betreuung von Neu- und Bestandskunden in Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Vor- und Nachbearbeitung von Vertriebskampagnen in Zusammenarbeit mit Vertriebsaußendienst
- Pflege der Kundenstamm- und Bewegungsdaten im CRM-System
- Bericht an den Teamleiter Inside Sales

### Das erwartet Sie:

- Eine vielschichtige, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein motiviertes Team in einer flachen Hierarchie
- Moderne Büro-Ausstattung
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein wachstumsstarkes und zukunftsorientiertes Unternehmen

### Wir erwarten von Ihnen:

- Abgeschlossene kaufmännische, oder technische Ausbildung
- Sprachkenntnisse: Deutsch, gutes Business-Englisch in Schrift und Sprache von Vorteil
- Berufserfahrung im Vertrieb, gutes technisches Verständnis
- Hohe IT-Affinität, sicherer Umgang mit MS Office und breite EDV-Erfahrung mit ERP, CRM und Sales-Tools
- Vertriebsorientiertes, zuverlässiges und selbstständiges Arbeiten
- hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Koordinationsfähigkeit, Gründlichkeit
- Freude am Umgang mit Kunden

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Gehaltswunsches und möglichem Eintrittsdatum.**

Die sichere Kommunikation und die Vernetzung von Daten in industriellen Anwendungen – das ist unser täglich Brot. Wir sind der perfekte Partner, wo Maschinen, Anlagen und andere Geräte aus der Ferne erreicht und deren Betriebsdaten übermittelt werden müssen. Mit unseren intelligenten und leistungsfähigen Hardware- und Software-Lösungen (Managed Devices and Services) sind wir führender Hersteller im Segment Energie- und Wasserversorgung und positionieren uns auch im Bereich Maschinenbau als Premiumpartner. Um unseren Umsatz in diesen dynamischen Märkten weiter auszubauen und um die Implementierung des IIoT voranzutreiben, arbeiten wir jeden Tag mit neuer Leidenschaft.

**Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:**

INSYS MICROELECTRONICS GmbH  
z. Hd. Frau Martina Mulzer  
Hermann-Köhl-Str. 22  
D-93049 Regensburg  
Tel.: +49 941 58692-0  
bewerbung@insys-tec.de

[www.insys-tec.de/karriere](http://www.insys-tec.de/karriere)