



Key Account Manager m/w Wholesale & E-Commerce



Ihre Aufgaben:

- Operative Kundenbetreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu namenhaften Schlüsselkunden am Markt
- Durchführung von Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Umsatzplanung und -realisierung
- regelmäßige Forecastplanung für den eigenen Verantwortungsbereich
- Vereinbarung und Steuerung von gemeinsamen Marktaktivitäten unter Berücksichtigung von Preisgestaltung und Portfoliositionierung
- Gemeinsame Potenzialanalyse mit dem Kunden sowie Ableiten zielgerichteter Optimierungsmaßnahmen
- Monitoring der Supply Chain zum Großhandel und Endkunden durch enge Zusammenarbeit mit den internen und externen Ansprechpartnern
- Beobachten von Markttrends und selbstständige Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit Channel Manager Wholesale und E-Commerce

Das erwartet Sie:

- Eine vielschichtige, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein motiviertes und engagiertes Team in einer flachen Hierarchie
- Moderne Büro-Ausstattung
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein innovatives, wachstumsstarkes und zukunftsorientiertes Unternehmen

Wir erwarten von Ihnen:

- Hochschulstudium, z.B. der Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder einer vergleichbaren Studienrichtung bzw. eine vergleichbare Berufsausbildung mit Berufserfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management und im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten
- Profunde Kenntnisse im Wholesaler-Markt und breites aktives Netzwerk wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit Prioritätensetzung und hohem Maß an Eigeninitiative
- Gutes Selbstmanagement, Eigenmotivation und Ergebnisorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und fließende Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office, ERP Systeme und SCM-Tool

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Gehaltswunsches und möglichem Eintrittsdatum.

Als Pionier der Branche und Innovationszentrum für industrielle Datenkommunikation und Vernetzung haben wir seit jeher den Anspruch, eine treibende Kraft der Digitalisierung zu sein. Dabei agieren wir als regional verwurzeltes, aber weltoffenes Unternehmen. Als führender Hersteller im Segment Energie- und Wasserversorgung positionieren wir uns auch im Bereich Maschinenbau als Premiumpartner. Dabei ist Kundennähe in all ihren Ausprägungen unser Fundament. „Unsere Kunden schätzen die Interaktion mit INSYS icom, da sie persönlich, kreativ und lösungsorientiert ist“, erklärt Eduard Wagner, Inhaber der INSYS MICROELECTRONICS GmbH, den Erfolgskurs des Geschäftsbereichs INSYS icom.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

INSYS MICROELECTRONICS GmbH
z. Hd. Frau Martina Mulzer
Hermann-Köhl-Str. 22
D-93049 Regensburg
Tel.: +49 941 58692-0
bewerbung@insys-tec.de

www.insys-tec.de/karriere